Fecha de Elaboración	11/04/2022
Denominación del Programa de Formación	EMPRENDIMIENTO EN ELABORACION DE ACCESORIOS ARTESANALES.
Código y versión del Programa	52660010 V. 1
Nombre del Proyecto	NO APLICA
Código del Proyecto	NO APLICA
Instructor(es) que elabora la planeación pedagógica	HECTOR SANCHEZ FAJARDO — Regional y Centro de formación CENTRO DE COMERCIO Y SERVICIOS

1	ACTIVIDAD DE PROYECTO (si el programa es titulada)	COMPETENCIA	RESULTADO DE APRENDIZAJE	ACTIVIDADES DE APRENDIZAJE A DESARROLLAR	DURACIÓN ACTIVIDAD DE APRENDIZAJE (HORAS)		CRÉDITOS DE LA ACTIVIDAD DE APRENDIZAJE (TOTAL)	ESTRATEGIAS DIDÁCTICAS ACTIVAS	AMBIENTE DE APRENDIZAJE			CRITERIOS DE EVALUACIÓN ver consideraciones principales	DESCRIPCIÓN DE LA EVIDENCIA DE APRENDIZAJE	OBSERVACIONES
					HORAS TRABAJO DI	HORAS TRABAJO ACOMPAÑADO D			AMBIENTE DE APRENDIZAJE	MATERIALES DE FORMACIÓN	INSTRUCTORES RESPON			
ACTUAR	1. CONCEIVALIZACIÓN DE LA UNIDAD PRODUCTIVA	220201501 - FOMENTAR CULTURA EMPRENDEDORA SEGÚN HABILIDADES Y COMPETENCIAS PERSONALES	RAP01 - 1. IDENTIFICAR CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON LOS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y LA MISIONAL	Con el conocer los tipos de organizaciones empresariales establecidas por la ley acordes a las intereses y demanda del entorno	10		0,2308333333	APLICAR ESTRATEGIAS PARA CONOCER LOS MODELOS PARA LA GESTIÓN ADMINISTRATIVA DE LOS RECURSOS	Ambiente deitado de sillas, mesas de trabajo, luz natural y artificial,ventiladores electricos, equipos y herramientas. Ordenador portatil	equipo BOSO - VOLKS DE CUADERNILLO cuadriculado marcadores	LINA VANESSA RAMOS	IDENTIFICA CON PRECISIÓN FUENTES POTENCIALES Y ESTRATEGIAS DE FINANCIACIÓN PARA EL DESARROLLO DEL PLAN DE NEGOCIO. DEFINE DE ACUERDO A LA POLÍTICA ORGANIZACIONAL EL PLAN DE COMPRAS DEFINIDO.	EN CONOCIMIENTO Cuestionario de preguntas y respuestas, lista de chequeoDE DESEMPEÑO lulleres para analisis del componente nuevoPRODUCTO trabajo escrito componente financiero Estudio de registros	
ACTUAR	1. CONCEIVALIZACIÓN DE LA UNIDAD PRODUCTIVA	220201501 - FOMENTAR CULTURA EMPRENDEDORA SEGÚN HABILIDADES Y COMPETENCIAS PERSONALES	RAP02 - 2. REVISAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIAS EMPRENDEDORA.	estableser los produtos regionales acordes a de la determinar la demanda y oferta	10		0,2308333333	APLICAR ESTRATEGIAS PARA CONOCER LOS MODELOS PARA LA GESTIÓN ADMINISTRATIVA DE LOS RECURSOS	Ambiente deitado de sillas, mesas de trabajo, luz natural y artificial,ventiladores electricos, equipos y herramientas. Ordenador portatil	equipo BOSO - VOLKS DE CUADERNILLO cuadriculado marcadores	LINA VANESSA RAMOS	IDENTIFICA CON PRECISIÓN FUENTES POTENCIALES Y ESTRATEGIAS DE FINANCIACIÓN PARA EL DESARROLLO DEL PLAN DE NEGOCIO. DEFINE DE ACUERDO A LA POLÍTICA ORGANIZACIONAL EL PLAN DE COMPRAS DEFINIDO.	EN CONOCIMIENTO Cuestionario de preguntas y respuestas, lista de chequeoDE DESEMPEÑO lulleres para analisis del componente nuevoPRODUCTO trabajo escrito componente financiero Estudio de registros	
HACER	2. PREPARAR MATERIALES PARA LA PRODUCCIÓN DE ACUERDO CON LA DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS	210701117 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO	RAP03 - 03. 3. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA	ELABORAR LOS MATERIALES PARA PRODUCCIÓN DIFERENTES TÉCNICAS EN LOS OFICIOS ARTESANALES - MANUALES CONOCER LA TENDENCIA DE MODA, USO Y VALOR AGREGADO A LA ARTESANAL APLICANDO LAS LAS NORMAS DE SEGURIDAD INDUSTRIAL CREACIÓN Y OFICIOS LAS LINEAS Y COLECCIÓN DE PRODUCTOS ARTESANALES MANUALES	48		1	TALLER DE RECONOCIMIENTO DE MATERIALES, HERRAMIENTAS Y PROCESOS.	Ambiente deitado de sillas, mesas de trabajo, luz natural y artificial,ventiladores electricos, equipos y herramientas.	PAPEL PARA AFILAR, GOMINA DE SUCCIONA, BISELA, CURTIDORA BLANCA, LAPIZ, BORRADOR	HECTOR SANCHEZ FAJARDO	DETERMINAS LA CANTIDAD Y CALIDAD DE MATERIALES FRENTE A LA ORDEN DE PRODUCCIÓN PARA TÉCNICA. PREPARAS CUCHILLA EN FORMA MANUAL PARA EL PROCESO DE CORTE APLICANDO NORMAS DE SEGURIDAD Y VALOR EN EL TRABAJO CON CRITERIOS TECNICOS.	OBSERVACION DIRECTA DEL PRODUCTO FINAL, LISTA DE CHEQUEO	
HACER		210701117 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO	RAP04 - 04. 4. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS	ELABORAR FICHA TECNICA DE LINEAS DE PRODUCTOS TENIENDO EN CUENTA LA TENDENCIA DE MODA Y COSTOS DE PRODUCCIÓN APLICAR TECNICAS DE DISEÑO TENIENDO EN CUENTA EL USO Y VALOR AGREGADO EN LOS ARTESANIAS PARA SU COMERCIALIZACIÓN ELABORAR PIEZA DE ACUERDO A LAS FICHA TECNICA DEL PRODUCTO SEGÚN LOS REQUERIMIENTOS DEL CLIENTE	48		1	DEMOSTRACION DEL PROCEDIMIENTO TALLERES PRACTICOS SUPERVISADOS.	Ambiente deitado de sillas, mesas de trabajo, luz natural y artificial,ventiladores electricos, equipos y herramientas.	PAPEL PARA AFILAR, GOMINA DE SUCCIONA, BISELA, CURTIDORA BLANCA, LAPIZ, BORRADOR	HECTOR SANCHEZ FAJARDO	ELABORA MOLDE PATRON, CORTE EN FORMA MANUAL LAS PIEZAS DE ACUERDO CON LAS NORMAS DE CALIDAD Y NORMAS DE SEGURIDAD INDUSTRIAL CONTROLA LA CANTIDAD Y CALIDAD DE PIEZAS CORTADAS AJUSTANDOSE A LAS ESPECIFICACIONES DE FICHA TECNICA Y ORDEN DE PRODUCCIÓN. PREPARA HERRAMIENTAS PARA EL ENSAMBLE DE LAS PIEZAS, APLICA ADHESIVO O PEGANTE, DOBLA Y UNIA LAS PIEZAS, VERIFICA LA CANTIDAD Y CALIDAD DE PIEZAS ARMADAS AJUSTANDOSE A LAS ESPECIFICACIONES DE FICHA TECNICA. CON MANEJAMIENTO DE ACUERDO A ORDEN DE PRODUCCIÓN Y MAESTRIA FÍSICA, MANEJA RESIDUOS DE MATERIALES TENIENDO EN CUENTA NORMAS AMBIENTALES. DEFINE ACCIONES DE MEJORAMIENTO CON BASE EN LOS RESULTADOS DE LA EVALUACIÓN DEL PROCESO.	OBSERVACION DIRECTA DEL PRODUCTO FINAL, LISTA DE CHEQUEO	
HACER	3. INTERPRETAR DISEÑO Y DIAGRAMAS DE PRODUCCIÓN SEGÚN PRODUCTO A REALIZAR	210701117 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO	RAP05 - 05. 5. REALIZAR AJUSTANDOSE LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL	APLICAR DIFERENTES TECNICAS DE PROCESO DE MOLDEO PARA LOGRAR LA INNOVACIÓN DEL PRODUCTO ARTESANAL ELABORAR FICHA TÉCNICA Y DIAGRAMAS DE FLUJO DEL PROCESO TENIENDO EN CUENTA LOS MATERIALES Y MEDIDAS Y COSTO DEL PRODUCTO APLICAR LOS ESTANDARIZANTE DE CALIDAD EN EL PROCESO Y PRODUCTO ARTESANAL	48		1	DEMOSTRACION DEL PROCEDIMIENTO TALLERES PRACTICOS SUPERVISADOS.	MESAS Y BANCOS DE TRABAJO AMBIENTE CON BUENA ILUMINACIÓN	PAPEL PARA AFILAR, GOMINA DE SUCCIONA, BISELA, CURRO, SINTETICO, PEGANTE ASIM, SOLUCION Y SACAPIA, SUAVA DE CUERO Y PIGMENTADO, FORRO, HEVILLA,MARTILLO, PERFORADOR REDONDO, PERFORADOR OBALUCO	HECTOR SANCHEZ FAJARDO	ELABORA MOLDE PATRON, CORTE EN FORMA MANUAL LAS PIEZAS DE ACUERDO CON LAS NORMAS DE CALIDAD Y NORMAS DE SEGURIDAD INDUSTRIAL CONTROLA LA CANTIDAD Y CALIDAD DE PIEZAS CORTADAS AJUSTANDOSE A LAS ESPECIFICACIONES DE FICHA TECNICA Y ORDEN DE PRODUCCIÓN. PREPARA HERRAMIENTAS PARA EL ENSAMBLE DE LAS PIEZAS, APLICA ADHESIVO O PEGANTE, DOBLA Y UNIA LAS PIEZAS, VERIFICA LA CANTIDAD Y CALIDAD DE PIEZAS ARMADAS AJUSTANDOSE A LAS ESPECIFICACIONES DE FICHA TECNICA. CON MANEJAMIENTO DE ACUERDO A ORDEN DE PRODUCCIÓN Y MAESTRIA FÍSICA, MANEJA RESIDUOS DE MATERIALES TENIENDO EN CUENTA NORMAS AMBIENTALES. DEFINE ACCIONES DE MEJORAMIENTO CON BASE EN LOS RESULTADOS DE LA EVALUACIÓN DEL PROCESO.	OBSERVACION DIRECTA DEL PRODUCTO FINAL, LISTA DE CHEQUEO	
HACER	4. INTERPRETAR DISEÑO Y DIAGRAMAS DE PRODUCCIÓN SEGÚN PRODUCTO A REALIZAR	210701117 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO	RAP06 - 06. 6. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL	ELECCIÓN PIEZA ARTESANAL - MANUALES SEGÚN DISEÑO Y ORDEN DE PRODUCCIÓN TENIENDO ENCUENTA LOS ESTÁNDARIZANTE DE LA CALIDAD PROPONE LOS MÉTODOS GENERADOS EN EL PROCESO DE OBTENCIÓN DE OBJETOS ARTESANALES UTILITARIOS	48		1	OBSERVACION DIRECTA, REVISIÓN DEL PRODUCTO FINAL	Ambiente deitado de sillas, mesas de trabajo, luz natural y artificial, ventiladores electricos, equipos y herramientas.	PAPEL DE PAPEL TOALLAS PAPEL CRAFTSATIN	HECTOR SANCHEZ FAJARDO	INTERPRETA FLUIDAMENTE EL PROCESO A PARTIR DE LAS CARACTERÍSTICAS PRODUCTIVAS DEL PRODUCTO ARTESANAL - MANUALES ARMA ALTERNATIVAS DE SOLUCIÓN DE ACUERDO CON LAS CONTINGENCIAS PRESENTADAS EN EL PROCESO.	OBSERVACION DIRECTA DEL PRODUCTO FINAL, LISTA DE CHEQUEO	
PLANEACIÓN	1. IDENTIFICAR IDEAS DE NEGOCIO, ENTORNO, DIAGNÓSTICO SOCIAL, ECONÓMICO Y DE DESARROLLO LOCAL EMPRESARIAL.	220201501 - PROYECTAR EL MERCADO SEGÚN SEGMENTOS Y MÉTODOS DE PRONÓSTICO	RAP07 - 07. DETERMINAR IDEAS DE NEGOCIACIÓN DE ACUERDO CON LAS APTITUDES Y POTENCIALIDADES DEL		25		0,2778166667	DETERMINACIÓN Y DESARROLLO DEL PERFIL DEL EMPRENDEDOR Y TALLER DESARROLLO PERIL 25 CUESTIONARIO	Ambiente aulas - talleres	computador, hojas de cuadrovillos.	LINA VANESSA RAMOS	AUTOEVALUA CON RESPONSABILIDAD SUS POTENCIALES COMO EMPRENDEDOR Y SU CAPACIDAD PARA LA TRANSFORMACIÓN DEL CONTEXTO DEL EMPRESARIO. DESARROLLA ACTIVIDADES PARA MEMORIZAR SUS DEBILIDADES EN EL AMBITO EMPRESARIAL PROPONE OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS DE DESARROLLO DE SU PLAN DE NEGOCIOS, ANALIZANDO VARIABLES TECNOLÓGICAS, ECONÓMICAS, SOCIALES.	DE CONOCIMIENTO Identifica los componentes de un plan de negocios20 DE DESEMPEÑO Presenta los talleres que conducen al analisis de los componentes del plan de negocio la negociación. DE PRODUCTO Presenta el trabajo escrito sobre el plan de negocio.	
PLANEACIÓN	2. ESTRUCTURAR EN PLENAR ACCIONES DE FORMACIÓN Y GESTIÓN PARA LA ESTRUCTURACIÓN DEL PLAN DE NEGOCIOS Y CONFORMACIÓN DE LA UNIDAD PRODUCTIVA	220201501 - PROYECTAR EL MERCADO SEGÚN SEGMENTOS Y MÉTODOS DE PRONÓSTICO	RAP08 - 02 REVISAR LA VIABILIDAD DE LA UNIDAD PRODUCTIVA SEGÚN NECESIDADES EMPRENDETO ARTESANAL	identificar ideas innovadoras identificando la relaciones insatisfacciones entre material y proceso para elaborar el proceso de producción	25		0,2778166667	1. TALLER. 2 . EXPOSICION 5, LLUVIA DE IDEAS	Ambiente aulas - talleres	COMputador, hojas de cuadrovillos.	LINA VANESSA RAMOS		DE CONOCIMIENTO Identifica los componentes de un plan de negocios20 DE DESEMPEÑO Presenta los talleres que conducen al analisis de los componentes del plan de negocio la negociación. DE PRODUCTO Presenta el trabajo escrito sobre el plan de negocio.	
PLANEACIÓN	2. ESTRUCTURAR EN PLENAR ACCIONES DE FORMACIÓN Y GESTIÓN PARA LA ESTRUCTURACIÓN DEL PLAN DE NEGOCIOS Y CONFORMACIÓN DE LA UNIDAD PRODUCTIVA	220201501 - PROYECTAR EL MERCADO SEGÚN SEGMENTOS Y MÉTODOS DE PRONÓSTICO	RAP09 - 1. DISEÑA PROTOTIPO DE UNA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	identificar ideas innovadoras identificando la relaciones insatisfacciones entre material y proceso para elaborar el proceso de producción	10		0,2308333333	1. TALLER. 2 . EXPOSICION 5, LLUVIA DE IDEAS	MESAS Y BANCOS DE TRABAJO tablero	COMputador, hojas de cuadrovillos.	LINA VANESSA RAMOS		DESEMPEÑO ANALISISDE COSOTOS DE PRODUCTO	
PLANEACIÓN	2. ESTRUCTURAR EN PLENAR ACCIONES DE FORMACIÓN Y GESTIÓN PARA LA ESTRUCTURACIÓN DEL PLAN DE NEGOCIOS Y CONFORMACIÓN DE LA UNIDAD PRODUCTIVA	220201501 - PROYECTAR EL MERCADO SEGÚN SEGMENTOS Y MÉTODOS DE PRONÓSTICO	RAP09 - 2. FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	identificar ideas innovadoras identificando la relaciones insatisfacciones entre material y proceso para elaborar el proceso de producción	10		0,2308333333	CLASE MAGISTRAL 2. LECTURA, 3 TALLER, ADMINISTRACION. 5. CONVERSATORIO	MESAS Y BANCOS DE TRABAJO tablero	computador, hojas de cuadrovillos.	LINA VANESSA RAMOS		DESEMPEÑO ANALISISDE COSOTOS DE PRODUCTO	
PLANEAR	3. VERIFICAR EL COMPORTAMIENTO DE LOS OBJETIVOS PROPUESTOS Y APLICAR ESTRATEGIAS DE MERCADEO EFECTIVAS PARA LA NEGOCIACIÓN	210301501 - FOMENTAR CULTURA EMPRENDEDORA SEGÚN HABILIDADES Y COMPETENCIAS PERSONALES	RAP09 - 3. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y SEGMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.	ELABORAR PRODUCTOS DE ACUERDO AL ESTUDIO DE MERCADEO Y VIABILIDAD DE PRODUCCIÓN REALIZANDO SEGUIMIENTO Y CONTROL A LOS PROCESOS HASTA LOGRAR EL PRODUCTO TERMINADO	5		0,1041666667	1. TALLER INSTRUMENTOS DE INVESTIGACIÓ 2. TRABAJO DE CAMPO. ENCUESTA 3. TABULACIÓN. 4. LLUVIA DE IDEAS	MESAS Y BANCOS DE TRABAJO tablero	computador, hojas de cuadrovillos.	LINA VANESSA RAMOS		DE CONOCIMIENTO Cuestionario de preguntas y respuestas, lista de chequeoDE DESEMPEÑO lulleres para analisis del componente nuevoPRODUCTO trabajo escrito componente financiero Estudio de registros	
PLANEAR	3. VERIFICAR EL COMPORTAMIENTO DE LOS OBJETIVOS PROPUESTOS Y APLICAR ESTRATEGIAS DE MERCADEO EFECTIVAS PARA LA NEGOCIACIÓN	210301501 - FOMENTAR CULTURA EMPRENDEDORA SEGÚN HABILIDADES Y COMPETENCIAS PERSONALES	RAP09 - 3. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SUSTENTABILIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	ELABORAR PRODUCTOS DE ACUERDO AL ESTUDIO DE MERCADEO Y VIABILIDAD DE PRODUCCIÓN REALIZANDO SEGUIMIENTO Y CONTROL A LOS PROCESOS HASTA LOGRAR EL PRODUCTO TERMINADO	5		0,1041666667	Clase magistral sobre analisis financiero 2. Ejercicios practicos	MESAS Y BANCOS DE TRABAJO tablero	computador, hojas de cuadrovillos.	LINA VANESSA RAMOS		DE CONOCIMIENTO Cuestionario de preguntas y respuestas, lista de chequeoDE DESEMPEÑO lulleres para analisis del componente nuevoPRODUCTO trabajo escrito componente financiero Estudio de registros	